



Citroën søger dygtige erhvervssælgere til varebiler

Markedet for varebiler er i løbet af det sidste år steget med hele 50% i Danmark. Det er en positiv udvikling – ikke mindst for Citroën, som råder over et bredt og særdeles konkurrencedygtigt modelprogram. På den baggrund kan vi tilbyde et attraktivt job i en dynamisk organisation og i et stigende marked.

Citroën søger dygtige sælgere til at stå for varebilssalget ude hos den enkelte forhandler. Og hvis du kan sætte flueben ud for følgende punkter, så skal næste trin i din karriere måske være en stilling som erhvervssælger hos Citroën:

Du har

- vilje og evne til at sælge
- interesse for biler generelt
- lyst til at besøge kunden på hans bane
- stort gå-på mod og stærkt engagement
- mod på en travl og varieret hverdag
- talent for at analysere individuelle behov og præsentere den rette transportløsning for den enkelte kunde

Vi forventer

- at du har salgserfaring og kan dokumentere resultater, dog ikke nødvendigvis fra bilbranchen.

Vi tilbyder

- et af markedets mest attraktive brands
- en organisation i udvikling med spændende muligheder
- en pæn fast grundløn + provisionsordning

Vi søger sælgere over hele landet, så din geografiske placering er ikke afgørende.

Lyder ovenstående spændende? Så send en ansøgning til Jeppe Heidemann (jeppe.heidemann@citroen.com) eller ring for yderligere information på 3618 0229

Ansøgningsfrist 15. januar 2012